2020-21

FACULTÉ DROIT/ÉCONOMIE/GESTION

UCO BRETAGNE NORD
UNIVERSITÉ CATHOLIQUE DE L'OUEST

# MANAGEMENT & DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

## LICENCE PRO.

☑ INITIALE ☑ CONTRAT PRO. ☑ CONTINUE

## COMPÉTENCES

STRATÉGIE COMMERCIALE
ORGANISER
COMMUNIQUER
CONDUIRE UN PROJET

Former des collaborateurs commerciaux capables d'évoluer vers des fonctions de management. La licence professionnelle Management et Développement Commercial forme des collaborateurs en capacité de :

// participer au développement d'une unité commerciale,
// manager une équipe et un projet commercial.

## PROFESSIONNALISATION

12 SEMAINES DE STAGE

Il permet à l'étudiant :

// d'appréhender les relations de travail au sein d'une entreprise,
// de confronter les connaissances théoriques acquises aux réalités de la gestion et du développement d'une entreprise,
// de démontrer son aptitude à la communication, à l'argumentation et au management,
// de développer ses capacités d'analyse et de synthèse.

### CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

// **Le contrat de professionnalisation est un contrat de travail en alternance qui permet l'acquisition d'une qualification professionnelle reconnue.**
// Il concerne les jeunes de 16 à 25 ans révolus pour compléter leur formation initiale (et les demandeurs d'emploi âgés de 26 ans et plus) ainsi que toutes les entreprises domiciliées en France.
// Le contrat de professionnalisation offre plusieurs avantages pour le jeune : **la formation est financée par l'entreprise, il bénéficie d'une formation pratique au coeur de l'entreprise, prépare en même temps la licence professionnelle et permet à l'étudiant d'être salarié donc rémunéré.**

### PROJET TUTEURÉ

// L'étudiant définit avec l'équipe pédagogique le sujet de son étude, au cours du premier semestre, qui peut **résulter d'un besoin par une entreprise ou d'une problématique définie par lui-même, en relation à des problèmes concrets et en lien avec son projet professionnel.**
// L'étudiant développe sa capacité à cerner correctement une question, à la problématiser et à établir un plan de résolution. Il doit également développer ses aptitudes à **collecter et sélectionner des informations pertinentes, exercer son sens critique et proposer des solutions à la question, communiquer et convaincre à partir d'un rapport structuré et argumenté.**

## MÉTIERS

### À COURT TERME

// Responsable rayon
// Chargé clientèle
// Responsable adjoint magasin
// Assistant recrutement
// Commercial
// Négociateur immobilier

### À LONG TERME

// Chef de département
// Chargé d'animation
// Directeur de magasin
// Responsable RH
// Responsable régional des ventes
// Responsable agence intérim...

### SECTEUR D'ACTIVITÉ

// Grande distribution
// Immobilier
// Assurance
// Agro alimentaire
// Banque
// Constructeur automobile
// Informatique
// Restauration
// Interim

## DIPLÔME D'ÉTAT

en convention avec : Université Bretagne Sud ubs

## NOS + !

93% de réussite

*Taux de réussite en 2019 dans cette formation.*

// **Un diplôme professionnalisant :** la licence professionnelle est une formation qualitative de niveau bac+3 permettant d'acquérir ou de compléter des compétences en management. Elle est reconnue par la profession et le Ministère de l'Enseignement Supérieur.
// **Le soutien des partenaires :** la CCI 22, actrice du développement économique local, anime un réseau propice à l'intégration professionnelle des étudiants en entreprise.

## CONTACT


**RESPONSABLE DE LA LICENCE**

> Kévin FLAMME
kflamme@uco.fr - 02 96 44 46 46

# PROGRAMME - 1 AN

La licence professionnelle « Management des Activités Commerciales » parcours « Management et Développement Commercial » est un diplôme délivré par l'Université Bretagne Sud (convention).

### DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL
// Marketing opérationnel
// Stratégies commerciales
// Communication commerciale
// E-commerce / Web marketing
// Négociation commerciale achat vente
// Anglais commercial
// Conduite de projets

### MANAGER SON ACTIVITÉ ET UNE ÉQUIPE
// Environnement juridique social et commercial
// Communication orale et écrite professionnelle
// Organisation et efficacité commerciale
// Gestion des Ressources Humaines
// Management de la force de vente

### GESTION
// Stratégie d'entreprise
// Outils de gestion
// Informatique commerciale
// Gestion de la qualité
// Gestion Relation Client

# PARTENARIAT

### CHAMBRE DE COMMERCE ET DE L'INDUSTRIE DES CÔTES D'ARMOR
La CCI vous donne accès à son réseau de professionnels afin de vous aider dans votre recherche de contrat de professionnalisation ou de stage :

CCI CÔTES D'ARMOR

// **Prise de contact** avec Catherine TIENGOU (CCI 22) : catherine.tiengou@cotesdarmor.cci.fr
// **Coaching sur votre candidature** (correction de votre CV, lettre de motivation) et sur la préparation de vos entretiens.
// **Mise en relation avec notre réseau d'entreprises partenaires.**
// **Obtention d'un contrat de professionnalisation :** financement des frais de scolarité, rémunération, expérience terrain.

# RÉUSSIR PAR L'UNIVERSITÉ*

- 850 étudiants en moyenne
- PROFESSIONNALISATION — Stage • Contrat pro. Apprentissage
- 316 INTERVENANTS Enseignants & Professionnels
- SUIVI PERSONNALISÉ
- +30 ans d'expérience
- PROMOTIONS À TAILLE HUMAINE
- 28 étudiants par promotion en moyenne
- 92% de réussite aux examens dans l'ensemble des formations
- PÔLE INTERNATIONAL

*Chiffres calculés sur l'année 2018-2019*
*Reconnue comme établissement d'enseignement supérieur privé d'intérêt général, l'UCO est une association loi 1901 à but non lucratif.*

Crédits Photos iStock / Document non contractuel

# ADMISSIONS

// Licence 2 dans le domaine des sciences économiques, commerce, droit, gestion, administration…
// BTSA, BTS, DUT ou DEUST compatibles avec la licence professionnelle Management et Développement Commercial (BTS MUC, NRC, IUT TC…)
// Salariés et demandeurs d'emploi peuvent intégrer cette formation
// Par VAE/VAP
// Recrutement sur dossier et entretien

**DOSSIERS DE PRÉ-INSCRIPTION : guingamp.uco.fr**

# 2020-2021 COÛT DE LA FORMATION

### FORMATION INITIALE
Afin de connaitre le coût de la formation, n'hésitez pas à vous rendre sur notre site internet : **guingamp.uco.fr**

### FORMATION EN CONTRAT PRO.
Prise en charge du coût de formation par l'entreprise.

### FORMATION CONTINUE
Consulter le secrétariat universitaire.